



À LA RECHERCHE D'UN(E)...

REPRÉSENTANT(E) TECHNICO-COMMERCIAL(E) !

Pour notre imprimerie dont les bureaux sont situés à Liège, nous sommes à la recherche d'une personne dynamique et motivée pour être au contact de nos clients et prospects.



VOS DÉFIS

- ✓ **Contribuer au développement de la dynamique commerciale de l'entreprise en régions wallonne et bruxelloise afin d'accroître son volume d'activité et son chiffre d'affaires :**
 - Détecter des nouvelles cibles commerciales, prospecter et assurer leur conversion ;
 - Négocier et conclure des nouveaux contrats commerciaux ;
 - Maîtriser les processus de production, proposer et conseiller des solutions techniques adaptées aux besoins et aux impératifs des clients/prospects en s'assurant de leur faisabilité en collaboration avec nos équipes internes ;
 - Créer, imaginer et vendre des solutions sur mesure, personnalisées aux besoins de la clientèle ;
 - Entretenir les relations avec les clients existants et s'assurer de leur confiance et de leur satisfaction ;
 - Incarner l'image de l'entreprise sur le terrain, être le lien et l'interlocuteur de référence entre Snel et le client ;
 - Représenter l'entreprise à des évènements du secteur.
- ✓ **Renforcer le positionnement marketing de l'entreprise :**
 - Intégrer la dimension marketing et e-communication dans la démarche commerciale ;
 - Relayer la communication en ligne de l'entreprise (réseaux sociaux, site Internet) ;
 - Promouvoir les innovations : impression à la demande, développement de plateformes de commandes en ligne, brochures avec réalité augmentée...
- ✓ **Assurer une bonne communication et gestion administrative :**
 - Être le garant de la qualité du transfert d'informations vers les équipes de production ;
 - Effectuer des reportings réguliers vers Snel ;
 - Tenir à jour la base de données CRM ;
 - Proposer des actions d'amélioration liées à des indicateurs de performance ;
 - Assurer le veille concurrentielle.



VOS TALENTS

- Une formation commerciale/de gestion est souhaitée.
- Une expérience dans une fonction commerciale externe est un plus, mais n'est pas obligatoire.
- Sens inné de la négociation, force de conviction et fibre commerciale.
- Passionné(e) par la vente, motivé(e) par la conquête, orienté(e) résultats.
- Envie et capacité d'apprendre, de se développer, d'évoluer.
- Talents de communication, d'écoute et d'altruisme.
- Aptitudes à la prise de décisions réfléchies et un sens critique développé.
- Esprit d'initiative et entrepreneuriat.
- Qualités relationnelles et esprit d'équipe.
- Dynamisme, flexibilité, créativité et capacité à saisir les opportunités.
- La connaissance du monde de l'imprimerie, du graphisme ou de la communication est un atout ; une curiosité intellectuelle et un intérêt marqué pour le secteur des arts graphiques est un must.
- La connaissance d'une langue supplémentaire (néerlandais, anglais ou allemand) est un atout.



Posez votre candidature

Vous souhaitez faire partie de cette aventure ?

Envoyez-nous vos motivations via mail à l'adresse caroline.soubras@snel.be en précisant l'intitulé de la fonction dans l'objet.



NOTRE OFFRE

- L'intégration dans une entreprise de renom, ambitieuse et innovante.
- Une fonction à responsabilités.
- La gestion d'un chiffre d'affaires conséquent.
- Une ambiance familiale, sympathique et créative.
- L'opportunité d'être acteur et d'avoir un impact direct sur les performances de la société.
- Faire partie d'une entreprise responsable, locale, 100 % belge.
- Un contrat à durée indéterminée dans une entreprise où les valeurs humaines sont centrales.
- Un salaire attractif, à la hauteur des compétences attendues pour ce poste (un variable non plafonné).

QUI SOMMES-NOUS ?

Imprimerie de renom et leader en Wallonie, la société Snel est une entreprise locale et familiale de 65 collaborateurs, située en région liégeoise, existant depuis plus de 30 ans.

Snel accompagne ses clients de A à Z dans leurs projets d'impression. L'imprimerie assure sous un même toit l'ensemble de la chaîne de production : studio création, prépresse, impression (offset et numérique), finition et livraison. Société visionnaire, Snel travaille avec des outils à la pointe de la technologie afin d'offrir à ses clients de nouvelles perspectives et solutions répondant au mieux à leurs besoins.

Au fil des années, l'imprimerie Snel s'est diversifiée et propose aujourd'hui de nouveaux services : impression à la demande, développement de plateformes de commandes en ligne, gestion du stock papier et/ou produits finis, routage, gestion des expéditions et de la facturation... La société est fière de se différencier en réinventant constamment son métier.

Contact

Caroline Soubras,
Sales manager
0479977329

